

A beszállítói és vállalkozói versenyképesség növelése

2013. szeptember 25.



JOINT VENTURE
Prövetség • Association • Verband



A Magyar Suzuki Zrt. esztergomi telephelyén került megrendezésre 2013. szeptember 25-én "**A beszállítói és vállalkozói versenyképesség növelése**"

c. szakmai rendezvény, a Joint Venture Szövetség, az OTP Bank Nyrt. és a Magyar Suzuki Zrt. szervezésében.

A rendezvényt Hisashi Takeuchi, a **Magyar Suzuki** Zrt. ügyvezető igazgatója nyitotta meg. Bevezetőjében kiemelte, hogy a Magyar Suzuki Zrt. esztergomi telephelyén nem csak összeszereli az autókat, hanem egyes alkatrészeket gyárt is. Hangsúlyozta továbbá, hogy a magas minőségű járművek gyártásának alapfeltételei a modern technológia és a megfelelően képzett szakembergárda. Kapcsolódva a rendezvény témájához, kiemelte, hogy az autóiparban Magyarországon a Magyar Suzuki Zrt. rendelkezik a legtöbb magyar beszállítóval.

A rendezvény keretén belül öt szakmai előadásra került sor, a Magyar Suzuki Zrt, az OTP Bank Nyrt, a Komárom-Esztergom Megyei Kereskedelmi és Iparkamara ("KEMKIK") és a PEMÜ Műanyagipari Zrt. részéről. Az előadásokat egy állóbüfé követte, majd több csoportban fél órás üzemlátogatás keretén belül a résztvevők megtekintették a Suzuki szerelősor működését.

A rendezvény keretén belül a résztvevők betekintést nyerhettek a Magyar Suzuki Zrt. fejlődésébe, sikereibe és a beszállítói kapcsolatainak alakulásába, az OTP Bank Nyrt. előadásaiból ismereteket szerezhettek a makrogazdasági és a finanszírozási politikáról, valamint a vállalkozásfinanszírozásról. Megismerhették a KEMKIK szerepét a vállalkozóvá és beszállítóvá válásban. Továbbá, a PEMÜ Műanyagipari Zrt. bemutatta a járműipari beszállítóvá válásának legfontosabb mérföldköveit a cég 20 éves beszállítói tapasztalata alapján.

Az első szakmai előadást a **Magyar Suzuki** Zrt. vezérigazgató-helyettese, Dr. Urbán László tartotta. Előadásával betekintést nyerhettünk a Suzuki esztergomi telephelyének struktúrájába, a vállalat magyarországi fejlődésébe, a válság hatásaiba és azok kezelési módszereibe, valamint a vállalat 2013-as terveiről is tájékozódhattunk. A rendezvény témájához kapcsolódva, megtudhattuk, hogy a Magyar Suzuki Zrt. beszállítóinak 25%-a magyar. A válságból való megújulás lehetőségeként kiemelte az innovációs pályázatok fontosságát. A 2013-as tervek közül a szalagsebesség növelését emelte ki a kitűzött célokból, valamint megismerhettük az esztergomi telephelyen gyártott modelleket (Swift, Splash, Swift sport, SX4 és az új modell az SX4 S-Cross).

Az **OTP Bank** Nyrt. vezérigazgató-helyettesének Wolf Lászlónak az előadásából egy makrogazdasági körképet kaptunk, külön vizsgálva a külső környezetet és Magyarországot jellemző helyzetet. Az euro zóna tekintetében megállapítható, hogy egyre inkább a kettészakadás jellemzi, figyelembe véve, hogy a német gazdaság már új lendületet vett, míg a perifériális országok tovább zsugorodtak. A hazai viszonyok tekintetében kiemelte, hogy az egyensúly helyreállt és a belső kockázatok is jelentősen csökkentek. Az egyensúly helyreállítását jól tükrözi, hogy az elkövetkező években is 3% alatt maradhat a deficit. Továbbá részletezte, hogy Magyarországon 2013-ban elérheti a gazdasági növekedés az 1%-ot, de a középtávú kilátások kevésbé biztatóak, tekintettel például arra, hogy a beruházási ráta épphogy az amortizációt fedezi Magyarországon, mely régiós összehasonlításban is alacsonynak számít. Előadásában kiemelte még a Növekedési Hitelprogram pozitív hatásait.

Az **OTP Bank** Nyrt. ügyvezető igazgatójának, Kovács Pálnak az előadásából a résztvevők megismerhették az OTP Bank szerepét a vállalatfinanszírozásban. Hangsúlyozta, hogy az OTP Bank az utóbbi időben több vállalatfinanszírozási programban is részt vett, mint például OTP Széchenyi 500 vállalati hitelprogram, OTP Európa vállalati hitelprogram, továbbá kiemelte az OTP Bank részvételét az MNB Növekedési és Hitelprogramjában, valamint ismertette az OTP kereskedelmi faktoring szolgáltatásait.

Juhász József, a **KEMKIK** elnökének előadásából a résztvevők megtudhatták, hogy a KEMKIK a következő főbb szolgáltatásokat nyújtja tagjai részére: közjogi feladatok, mint például választott bíróság, békéltető testület, konzultációs lehetőségek, mint például elektronikus számlázás, ingyenes jogszabályküldés, rendezvények szervezése, úgy, mint vállalkozói klub, tájékoztató előadások, üzleti partnerkeresés, pályázat és rendezvényfigyelés.

Hajdárné Molnár Elvira, a **PEMÜ Műanyagipari Zrt.** elnök-vezérigazgatójának előadásából megismerhették a résztvevők a több mint 50 éves műanyag-feldolgozási tapasztalattal rendelkező, magyar tulajdonú PEMÜ Műanyagipari Zrt. és a Magyar Suzuki Nyrt. húsz éves együttműködésének főbb mérföldköveit. A vállalat nagy hangsúlyt fektet az innovációra, számos kutatás-fejlesztési keretprogramban is részt vett. A válság hatására megkezdte stratégiai megújulási programját, amely a vállalat technikai, technológiai és dolgozói tudására irányult. A stratégiai megújulási programba illeszkedve, a Suzukival kötött fejlesztési együttműködés keretén belül megkezdte a Kaizen módszer alkalmazását, mint például üzemterületek optimalizálása, munkaterületek fejlesztése, munkafolyamatok felülvizsgálata, csomagolás, melyekkel jelentős hely és időmegtakarítást tudtak elérni. Továbbá, a PEMÜ Műanyagipari Zrt. különös figyelmet fordít a tudásfejlesztésre, konferenciák és szakmai képzések szervezésével, valamint a szakmunkások gyakorlati képzésével.

Az előadásokat és a svédasztalos ebédet követően a résztvevők egy érdekes üzemlátogatáson vettek részt, melynek keretén belül megtekintették a Suzuki szerelő üzemének tökéletesen szervezett működését.



A rendezvényt a Suzuki új modelljének (SX4 S-Cross) bemutatásával zárták.